Shape

Description automatically generated with low confidence

**SHEEL**

**BUSINESS PLAN**

**ملخص تنفيذي**

**• الفرصة: ما هي المشكلة التي سوف تحلها؟**

لمواكب التكنلوجيا واستخدامها في حل مشاكل توفير الوقت والجهد، ومساعده السائقين المتعطلين في الطريق بأسرع وقت ممكن, بهدف حل مشكلة الازدحام المروري بسب عرقلة المركبة المتعطلة بمنتصف الطريق، اونقل المركبات والاليات من مكان الى اخر بهدف "تسجيل، اصلاح .بيع،....الخ "

• **الرسالة: تحديد ما تهدف الشركة إلى القيام به للعملاء والمالكين.**

* سيساهم تطبيق (شيل) بتوفيرالجهد، بدلا من البحث عن المساعده من الاصدقاء أو طلب المساعدة من المارة في الطريق، مما يأدي الي زيادة الارتباك في الطريق.
* سيوفر تطبيق (شيل) الوقت لكل العملاء، حيث ان التطبيق سيبحث عن أقرب رافعه من مكان العميل عن طريق نطام الخرائط.

• **الحل الخاص بك: كيف سيحل منتجك أو خدمتك المشكلة المحددة بشكل فريد؟**

الحل بسيط مع تطبيق (شيل)، حيث سيقوم العميل بتنزيل التطبيق من Appl Store أو Play Store وتسجيل حساب، والضافه رقم بطاقة السحب الالي واستخدامة عند الحاجه في اي وقت،دون الحاجة لتوفر العملة النقدية مع العميل,

**• التركيز على السوق: ما السوق والعملاء المثاليون الذين ستستهدفهم؟**

تطبيق (شيل) سيسهل العمل على ملاك الرافعات أيضا, حيث ان السائق ليس بالضروره البحث في الطرقات عن أي شخص يحتاج الخدمة أو بنشر الملصقات على الإشارات المرورية, والتجوال في الطرقات وصرف الوقود بدون فائده,ويوفر المال ويزيد الأرباح, ويقلل انبعاثات الصادرة من عوادم الشاحنات الملوثة للبيئة.

• **العوائد المتوقعة: ما هي المعالم الرئيسية للإيرادات والأرباح والعملاء؟**

من خلال البحث عن عدد المركبات المسجلة في مرور أبوظبي, تبين أن 2.9 مليون مركبة, أما في امارة دبي نحو 1.6 مليون مركبة, وحسب استطلاع الرأي من السائقين, اتضح أن على الأقل وبمعدل مرة واحده في السنة يستخدم السائقين الرافعه لتجميل المركباتهم, وعلى أقل تقدير يمكننا احتساب نصف عدد المركبات, وبخصوص العائدات للشركة (شيل) سيتم حساب نسبة 10% من اجمالي تكلفة عملية التقل الواحده, هذا يعني بحسبه بسيطه : لو كان عدد عمليات النقل 2 مليون في السنة, وبمعدل وسطي 10 دراهم فائدة الشركة, سيصبح مدخول الشركة 20 مليون درهم سنويا, هذا الناتج من تشغيل الخدمة في مدينتي أبوظبي ودبي فقط.

**نبذة عن الشركة**

**• ملخص الشركة:**

سيتم انشاء شركة مساهمة عام لادارة وتنظيم خدمة نقل المركبات عن طريق تطبيق في الهواتف المتحركة.

**• بيان المهمة:**

ستقوم الشركة بريط بين الباحثين عن خدمة نقل المركبات وسائقين شاحنات نقل المركبات.

**• الأسواق والمنتجات**:

المستهدفين في الخدمة:

1 - أصحاب المركبات:

في حال تعطلة المركبه في الظريق، نفاذ الوقوت، بيع المركبة بدون لوحات.

2- وكالات السيارات:

لتقل المركبات من والى المخازن، تقل المركبات من الميناء الى الوكالة، نقل المركبة الى المرور والترخيص.

3- شركات التأمين:

نقل المركبات من مكان الحادث الى الشركة للمعاينه والتقييم، نقل المركبات المتضررة الي كراجات التصليح أو الوكالات.

4- معارض السيارات: نقل المركبات بين المدن بهدف التسفير والبيع.

5- توقيع عقود مع شركات التكاسي وشركات المزادات وشركات تأجير السيارات.

**•** **فريق الإدارة:**

تتكون الشركه من قسمين رأيسيان تحت الادارة العامة للشركة:

1- ادارة تكنلوجيا المعلومات.

2- ادارة خدمة العملاء.

**• الهيكل القانوني والملكية: شركة مساهمه عامة (ش.م.ع)**

**• المواقع والمرافق: موقع الشركة دبي.**

**OPERATING PLAN**

**أقسام التطبيق:**

**User مستخدم الخدمة**

**Pickup شاحنة النقل**

**USER:**

**1-بعد تنزيل التطبيق يختار العميل( User )**

**2- من ثم يقوم بتسجيل مستخدم جديد في حال كان أول استخدام للتطبيق**

**3- سيتطلب تسجيل اسم المستخدم, البريد الالكتروني, ورقم الهاتف المتنقل**

**4- تأكيد البريد الالكتروني ورقم الهاتف عن طريق رسالة نصية SMS**

**5- تسحيل بطاقة البنك( الخصم الالي ) (Visa or Master)**

**6- بعد تسجيل الدخول يمكن للمستخدم استعمال التطبيق على الهاتف في كل مرة دون الحاجه للتسجيل الدخول.**

**7- عند طلب الرافعه, يجب تحديد حجم المركبه المراد نقلها, (دراجه نارية, سياره صالون, 4x4 ,SUVباص صغير, باص كبير, شاحنة ..... الخ)**

**8- تحديد مكان تحميل المركبه الحالي.**

**9- تحديد مكان التنزيل.**

**10- سيظهر سعر الخدمة**

**11- سيظهر على الخريطة عدد من الرافعات القريبة منة, وبأسفل الخريطة سيظهر ثلاث اختيارات من الرافعات مرتبه من الأقرب للأبعد.**

**12- يختار واحدة من ثلاث.**

**13- تتم عملية الخصم من حساب البنكي.**

**14- يظهر للمستخدم مكان الرافعة على الخريطة وهي تقترب منه وبأسفل الخريطه اسم السااق ورقم لوحة ورقم الهاتف.**